

NEXT-DAY.net

Der Uber für Handwerker

Festpreis • Morgen da • Garantiert

Pre-Seed Pitch • Nov 2025

Das Problem

87%

der Deutschen finden keinen
Handwerker unter 14 Tagen.



Durchschn. Wartezeit

19 Tage



Notfall-Aufschlag

bis +300%

Marktgröße

Handwerksmarkt Deutschland 2025

42 Mrd. €

Serviceable Market

4,8 Mrd. €

Privatkunden, akute Reparaturen

Marktpotenzial

88 %

sind noch Offline / Telefonisch

Why Now?

Fachkräftemangel

Handwerker **müssen** effizienter werden. Leerlaufzeiten sind zu teuer geworden.



Digitale Gen.

Jung-Meister sind "Mobile First". Keine Lust mehr auf Papierkram & Fax.



Convenience

Kunden erwarten "Uber-Experience". Handwerk ist die letzte Offline-Bastion.

Handwerker morgen da.

Unser Smart-Matching Algorithmus füllt
Leerlaufzeiten von Handwerkern in Echtzeit.

- ✓ **Festpreis ab 119 €**
- ✓ **8–18 Uhr Slot garantiert**
- ✓ **Keine Anfahrtskosten**

 App UI

Technology

Execution statt Blackbox.

Wir bauen keine "Magic AI", sondern solide Logistik-Software.

Core Features

- ✓ Smart Dispatching (Regel-basiert)
- ✓ Geo-Fencing Cluster
- ✓ Automatisierte Rechnungsstellung
- ✓ Foto-basierte Einsatz-Doku

Consumer App

React Native PWA



MATCHING ENGINE

Geo • Skill • Time



Supply App

1-Click Accept

Wettbewerb

	MyHammer Auktion	Check24 Profis Lead Gen	NextDay Instant
Speed	7-14 Tage	1-3 Tage	Morgen
Booking	Angebot	Chat / Vergleich	Sofort-Buchung
Price	Intransparent	Variabel	Festpreis
Focus	Großprojekte	Alles	Notfall

Wir konkurrieren nicht bei der Badsanierung, sondern beim tropfenden Wasserhahn.

Business Model

25%

Take Rate

Channel Mix Strategy

 **B2B**
0€ CAC

+

 **B2C**
45€ CAC

Ø 22 € Blended CAC

Unit Economics

Ø Auftragswert	249 €
Netto-Umsatz (Wir)	~ 60 €
CAC (Blended)	22 €
Supply Cost	5 €
Contribution Margin 1	33 €

Roadmap



Q4 2025

Development

- ✓ UX/UI Design final
- ✓ Frontend PWA
- ✓ Backend Arch.

Jan 2026

Pre-Launch

- ✓ Onboarding Supply
- ✓ Beta-Test München
- ✓ Marketing-Setup

Feb 2026

GO LIVE

Soft-Launch München

Financial Plan

Metric	Year 1	Year 2	Year 3
GMV	500k €	5.0 M €	20.0 M €
Net Rev (24%)	120k €	1.2 M €	4.8 M €
Buchungen	2k	20k	80k
Burn Rate	40k €	65k €	100k €
EBITDA	-450k	-800k	Breakeven

Phase 1: Proof

München Only. Fokus auf Unit Economics.

Phase 2: Expansion

Top 5 Städte. Series A Funding.

Phase 3: Scale

Nationale Abdeckung. KI-Dispatching.

The Team



Alexander Fischer

Gründer & CEO



Diego Carrera

Co-Gründer & CTO

The Ask

750k €

Pre-Seed Runde für 18 Monate Runway

München

Proof of Concept

15k

Buchungen

2027

Series A Ready

VISION 2030

Wir digitalisieren das Handwerk.

alexander.fischer@next-day.net

Lass uns sprechen.

APPENDIX

Deep Dives & Data

Risiken & Mitigation

APPENDIX



Supply Mangel

Handwerker sind ausgebucht.

Lösung:

Lückenfüller-Modell + B2B-Grundlast



Copycats

Check24 kopiert Modell.

Lösung:

Hyper-lokale Dichte & "Emergency"
Nische.



Qualität

Pfusch beschädigt Marke.

Lösung:

Nur Meisterbetriebe + 1 Mio. €
Versicherung.

Hyper-Local Rollout

APPENDIX

PLZ-Cluster Modell

Wir vermeiden "Gießkannen-Marketing".

- ✓ **Phase 1: Geo-Fencing**

Launch nur in 3 PLZ-Gebieten.

- ✓ **Phase 2: Density Loop**

Marketing nur dort, wo >10 Handwerker sind.

- ✓ **Phase 3: Expansion**

Sobald Cluster A profitabel ist → Cluster B.

Unit Economics Impact

Anfahrt (Alt): 45 Min

Anfahrt (Neu): 12 Min

-30€ Kosten pro Job

Go-to-Market

APPENDIX

Phase 1: Der B2B Anker

Ziel: Supply-Side Auslastung sichern.

- ✓ **Partner:** Hausverwaltungen (>500 WE)
- ✓ **CAC:** ~0€ (Direct Sales)
- ✓ **Volumen:** Hoch / Marge: Niedrig

Phase 2: Der B2C Boost

Ziel: Maximale Marge abschöpfen.

- ✓ **Kunde:** Eigenheimbesitzer (Notfall)
- ✓ **Preis:** +30% Premium
- ✓ **Unit Eco:** Deckungsbeitrag > 40€

Trust & Safety

APPENDIX



Background Checks

Kein Onboarding ohne Gewerbeschein. Nur 'Meister'.



Performance Gate

Der 'Uber-Mechanismus': Wer unter 4.2 Sterne fällt, wird pausiert.



Embedded Insurance

Jeder Auftrag ist bis 1 Mio. € versichert (Allianz/AXA).

+72

NPS Score

"Wir ersetzen intransparente Anrufe durch institutionelle Sicherheit."

Pricing Modell

APPENDIX

Die Formel

Handwerker Payout

Garantierter Umsatz

+

25% Next-Day Fee

Tech & Ops Margin

+

19% MwSt.

Durchlaufposten

Beispiel: Steckdose

Handwerker Payout	119,00 €
-------------------	----------

Next-Day Fee	+ 30,00 €
--------------	-----------

MwSt (19%)	+ 28,31 €
------------	-----------

Kundenpreis	177,31 €
-------------	-----------------

Scoring Modell

APPENDIX

Wie wir Fairness & Qualität garantieren.

Kriterium	Gewicht	Logik
★ Qualität	50%	5.0 Sterne = 50 Pkt. (Newcomer-Boost für erste 5 Jobs)
📍 Nähe	30%	Unter 3km = Max Punkte. Ziel: Minimale Anfahrt.
🤝 Zuverlässigkeit	10%	Stornierungen führen zu Punktabzug.
🎲 Anti-Monopol	10%	Zufallsfaktor, damit Aufträge fair verteilt werden.

Katalog Teil 1: Installation

APPENDIX

Wir bringen das Material mit.

Standard-Pakete A

Leistung	HW Payout	Kunde
Steckdose tauschen	119 €	179 €
Lightschalter	109 €	169 €
Siphon erneuern	159 €	229 €
Eckventile (2 Stk)	149 €	219 €

Standard-Pakete B

Leistung	HW Payout	Kunde
Sicherung/FI prüfen	149 €	219 €
Rauchmelder (Std)	79 €	119 €
Heizkörper entlüften	99 €	149 €
Armatur tauschen	149 €	219 €

Vorteil: Handwerker nutzt Standard-Material (weiß/chrom) aus dem eigenen Fahrzeug ("Truck Stock"). Keine Wartezeit für Besorgungen.

Katalog Teil 2: Montage

APPENDIX

Kunde stellt Material. Wir liefern das Handwerk.

Montage-Service A

Leistung	HW Payout	Kunde
Lampe montieren	99 €	149 €
Waschmaschine anschl.	129 €	189 €
Spiegel aufhängen	89 €	129 €
Gardinenstange (<2m)	99 €	149 €

Montage-Service B

Leistung	HW Payout	Kunde
Möbel aufbau (pro h)	139 €	199 €
Geschirrspüler an.	139 €	199 €
Balkonkraftwerk an.	239 €	359 €
TV Wandmontage	109 €	159 €

Hinweis: Preise gelten rein für die Arbeitsleistung & Anfahrt. Passgenauigkeit des vorhandenen Materials liegt in der Verantwortung des Kunden.

- Verbraucherzentrale NRW Handwerker-Umfrage 2024
- Immowelt Handwerker-Report 2024
- Verivox Notdienst-Studie 2024
- ZDH Wirtschaftskraft Handwerk 2024